

El comercio exterior en Venezuela*

Autores: Fernando A. Sosa Gómez

Universidad Centroccidental "Lisandro Alvarado" (Venezuela)

Dra. Marisa Ramírez Alesón

Universidad de Zaragoza

Resumen

El objetivo de este trabajo es profundizar en el estudio del Comercio Internacional de la Economía Venezolana durante el período 1997-2004. Para ello, analizamos y justificamos el volumen de importaciones y exportaciones, las industrias implicadas (compra o venta), los mercados geográficos y su evolución. Por último, las analizamos conjuntamente a través de la Balanza Comercial.

Palabras clave: Exportación, Importación, Venezuela.

*Este trabajo ha sido realizado bajo el marco de objetivos del Grupo de Investigación de Excelencia CRE-VALOR reconocido por la Diputación General de Aragón. Asimismo, la autora agradece la financiación recibida por el MEC-FEDER a través del proyecto de investigación SEJ2005-07341.

Abstract

The aim of this paper is to deep on the international trade in Venezuela's economy during the period 1997-2004. In order to do it, we analyze and justify the volume of importations and exportations, the industries that realize them (buy or sell), the geographical markets, and their evolution. Finally, we analyze both by way of the Balance of Trade.

Key words: Exportation, Importation, Venezuela.

Recibido: 25.09.2006

Aceptado: 27.09.2006

I. Introducción

En la era de la globalización, el comercio internacional constituye un factor indispensable para el desarrollo económico de los países. De allí que una de las políticas prioritarias de muchos gobiernos ha sido la de promover un ambiente favorable para el desarrollo del comercio internacional.

Venezuela no ha sido ajena a este proceso. Sin embargo, pocos son los estudios que han tratado de analizar cómo se ha desarrollado el comercio internacional durante los últimos años. Esta escasez de trabajos quizás venga derivado porque el estudio del comercio internacional resulta excesivamente complejo, no sólo por las propias características del país (con una economía nacionalizada basada en el petróleo) sino también por las condiciones políticas que se dan (golpes de estado, huelgas generales, ... en definitiva, con una gran inestabilidad). Además, a todo ello se añade la dificultad de disponer de información detallada sobre este tema.

Por ello, en el presente trabajo se trata de obtener una panorámica general de dicha actividad internacional y, en particular, analizar y explicar cuánto y dónde exportan/importan las empresas venezolanas.

Para ello se parte de la información que ofrece el Banco Central de Venezuela (BCV) que es la institución oficial encargada de recopilar estos datos y que, además, es fuente de las estadísticas del país ofrecidas por instituciones internacionales como la OCDE, el FMI, etc.

Para facilitar el seguimiento del análisis del comercio internacional de Venezuela, el contenido de este artículo ha sido dividido en dos grandes secciones: la primera analizará las exportaciones y la segunda las importaciones. El período analizado comprende entre 1997 y 2004, último año para el que se disponen datos.

II. Análisis de las exportaciones venezolanas

II.1. Una visión general del tipo de exportaciones

Comenzamos por el estudio de las exportaciones venezolanas y, para ello, se parte de la información que está disponible en el Banco Central de Venezuela (BCV), ya que es el organismo rector de las políticas económica, monetaria, fiscal y cambiaria en el país. El BCV proporciona la información sobre exportaciones clasificada según dos grandes sectores: el Sector de Bienes y el Sector de Servicios

Siguiendo esta clasificación, en el Cuadro 1 se presenta el total del valor de los bienes y servicios que han sido exportados durante el período 1997-2004.

Cuadro 1. Exportaciones de bienes y servicios por sectores (millones de dólares)

SECTORES	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
BIENES	23.871 (95%)	17.707 (93%)	20.963 (94%)	33.529 (97%)	26.667 (96%)	26.781 (96%)	27.170 (97%)	38.748 (97%)
SERVICIOS	1.314 (5%)	1.432 (7%)	1.352 (6%)	1.182 (3%)	1.376 (4%)	1.013 (4%)	878 (3%)	1.098 (3%)
TOTAL	25.185	19.139	22.315	34.711	27.680	27.794	28.048	39.846

Fuente: Elaboración propia a partir de la información de BCV (2005). Cifras porcentuales sobre el total de exportaciones entre paréntesis.

En primer lugar, se observa que la tendencia general del total de exportaciones es creciente, de forma que, al final del período, el volumen de bienes y servicios exportados es de 39.846 millones de dólares, un 58,21% superior al observado en 1997. Sin embargo, cabe indicar que durante los primeros años (1997-2000) la evolución es bastante inestable, disminuyendo e incrementando de forma importante en los años 1998 y 2000 respectivamente, debido principalmente al comportamiento observado en el Sector de Bienes.

Y es que la evolución del total de exportaciones viene determinada por el comportamiento o evolución del Sector de Bienes, ya que éste representa, en media del período, el 96% del total de exportaciones. De este total, el 80% en promedio de las exportaciones son petroleras (OECE¹, 2005). Por el contrario, el Sector Servicios, apenas representa el 4% restante, observándose una tendencia inestable a lo largo del período, con un máximo de 1.432 millones de dólares durante 1998 y un mínimo de 878 millones de dólares en el 2003.

La importancia que las exportaciones totales significan para la economía venezolana se refleja en el Cuadro 2, donde se presenta la relación de las exportaciones

¹ Oficina Económica y Comercial de España (OECE).

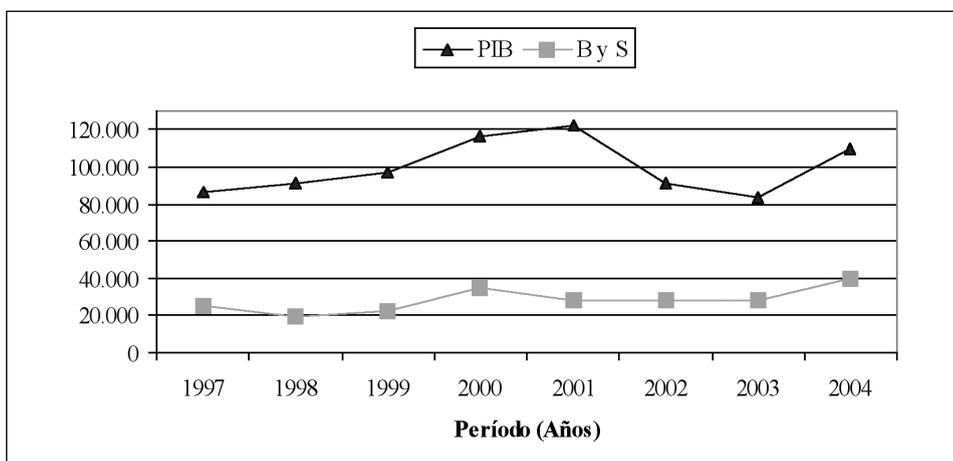
sobre el Producto Interno Bruto venezolano para cada año señalado. Además, en el Gráfico 1 se muestra la evolución de ambas partidas.

Cuadro 2: Relación entre exportaciones y PIB. En millones de dólares

	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Exportación/PIB	29,25%	20,92%	22,91%	29,74%	22,73%	30,43%	33,78%	36,23%

Fuente: Elaboración propia a partir de la información de BCV (2005).

Gráfico 1. Evolución del PIB y exportaciones totales



Fuente: Elaboración propia (B y S: Bienes y Servicios).

Comparando el PIB con las exportaciones se advierte que las dos series no son homogéneas en su evolución. Así, el PIB tiene una tendencia creciente hasta el 2001, donde se alcanza el máximo del período, desciende durante los dos años siguientes y vuelve a crecer en el último año. El resultado final es que a lo largo del período analizado el PIB se ha incrementado casi un 28%.

Menos homogéneo es el comportamiento en la exportación de bienes y servicios, el cual está caracterizado por alzas y bajas, pero que no obstante representan en media, más del 25 por ciento del total del PIB venezolano en el período analizado.

Con el objeto de profundizar en los datos anteriores, los dos siguientes apartados desglosan y analizan esta información con un mayor nivel de detalle. Así, tanto el Sector de Bienes como el de Servicios se clasifican nuevamente según sean Público

(identificado con todas las actividades productivas que realizan los organismos y empresas del Estado venezolano) o Privado (vinculado con entes de iniciativa privada).

A su vez, dado que las actividades petroleras han sido la principal fuente financiera de la nación y que éstas han marcado el rumbo de la economía del país en los últimos 80 años, en los sectores público y privado se distinguen actividades petroleras y no petroleras.

Cabe señalar que las actividades petroleras dependen únicamente de la Nación venezolana de acuerdo al artículo 1 de la Ley que Reserva al Estado la Industria y Comercio de los Hidrocarburos (1975), al artículo 2 de la Ley de Minas (1999) y al artículo 3 de la Ley de Hidrocarburos (2001). Como consecuencia, el Gobierno venezolano constituyó la empresa Petróleos de Venezuela, Sociedad Anónima (PDVSA), según Decreto Presidencial (1975); siendo ésta el único ente autorizado para la exploración, producción, manufactura, transporte y mercadeo de los hidrocarburos.

II.2. Análisis de las Exportaciones Venezolanas del Sector de Bienes.

Los bienes exportados por el sector público y privado en relación con las actividades petroleras y no petroleras se presentan en el Cuadro 3.

Se observa que el **Sector Público** es el que proporciona el mayor valor de los bienes exportados, con un promedio en el período del 79% aproximadamente del total de bienes vendidos en el exterior. Por el contrario, el sector privado únicamente representa cerca del 21% del total de bienes exportados.

Cuadro 3. Exportaciones de bienes por sectores. (En millones de dólares)

BIENES	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
SECTOR PUBLICO	20.129	13.545	17.511	28.156	21.598	20.223	19.845	28.813
Actividades Petroleras	18.282 (76%)	12.111 (68%)	16.420 (78%)	26.671 (80%)	20.309 (76%)	19.016 (71%)	18.735 (69%)	27.017 (70%)
Actividades No Petroleras	1.847 (8%)	1.434 (8%)	1.091 (5%)	1.485 (4%)	1.289 (5%)	1.207 (5%)	1.110 (4%)	1.796 (5%)
SECTOR PRIVADO	3.742	4.162	3.452	5.373	5.069	6.558	7.325	9.935
Actividades Petroleras	48 (1%)	57 (1%)	315 (2)	1.203 (4%)	1.436 (5%)	2.516 (9%)	3.294 (12%)	4.900 (13%)
Actividades No Petroleras	3.694 (15%)	4.095 (23%)	3.137 (15%)	4.170 (12%)	3.633 (14%)	4.042 (15%)	4.031 (15%)	5.035 (13%)
TOTAL BIENES	23.871	17.707	20.963	33.529	26.667	26.781	27.170	38.748

Fuente: Adaptado de BCV (2005). (Cifras porcentuales sobre el total de exportaciones entre paréntesis)

Además, en particular, son las actividades petroleras del sector público las que representan el mayor valor de las exportaciones de bienes, tanto en cifras absolutas como porcentuales y se convierten en el baluarte del comercio internacional de la nación. Su evolución, sin embargo, manifiesta un comportamiento un tanto inestable, oscilando entre un valor mínimo de 12.111 millones de dólares en 1998 y un máximo, de más del doble, de 27.017 millones en 2004. Esta variabilidad viene determinada principalmente por los cambios realizados en el precio del barril del petróleo, como se pone de manifiesto en el Cuadro 4.

Cuadro 4. Precio medio de la cesta petrolera venezolana. (En dólares).

1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
16,32	10,60	16,04	25,91	20,21	21,95	25,76	32,61
VARIAC	-35,04%	51,32	61,63	-21,99	8,60	17,35	26,59

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre la variación de precios entre paréntesis)

Por un lado, se observa una significativa contracción del precio del barril de petróleo en 1998, comparado con 1997, cuando se situó en el nivel más bajo, 10,60 \$/b² y, por otra, el notable aumento del mismo durante 2004, cuando remontó a los 32,61 \$/b (más del 207% entre 1998-2004). En el resto de años, también se observa una relación estrecha entre el precio del barril y el volumen de exportaciones; por lo que se infiere que el valor de las exportaciones de bienes venezolanos depende totalmente del precio del barril del petróleo, su principal producto de exportación.

En la evolución de las exportaciones de bienes petroleros públicos, se advierte lo antes expuesto en relación con los precios del barril petrolero, pues en 1997 representaron el 76% de total de los bienes exportados, pero caen al 68% durante el siguiente año. Esta disminución en más de 6.000 millones de dólares fue motivada, en parte, por la crisis en el sudeste asiático y en Japón y por el deterioro de los precios del petróleo. Estos acontecimientos no sólo afectaron a Venezuela sino que también desanimó las exportaciones a nivel mundial.

En 1999 y 2000 se aprecia un subperíodo de recuperación en la exportación de los bienes petroleros del sector público. El aumento en 1999 se debe al incremento de las actividades petroleras como consecuencia del fortalecimiento de la estrategia del racionamiento de la oferta seguida por la OPEP y otros productores independientes desde 1998. Así, aunque a finales de 1999 las exportaciones se redujeron en más de 500 mil barriles diarios, el precio promedio se ubicó en 16,04 \$/b (BCV, 2000), lo que permitió aumentar el valor de las exportaciones públicas de actividades petroleras. En el año 2000 se advierte una importante expansión de las exportaciones tota-

² dólar/barril

les de bienes, las cuales vendrían justificadas principalmente por las actividades petroleras del sector. Este aumento está asociado con ganancias de precio y volumen en un contexto de expansión de la economía mundial en la que el petróleo actúa decididamente.

Lo antes expuesto se vinculó con la instrumentación de regulaciones adicionales a la elaboración de gasolina y otros combustibles, que desencadenó una escasez de esos productos y agudizó los problemas estructurales en la actividad de refinación en los Estados Unidos, el mayor consumidor del crudo venezolano (BCV, 2001).

Durante los siguientes tres años se observa una caída progresiva de las exportaciones de bienes petroleros del sector público venezolano. Así, la del 2001 se debe principalmente al descenso en el precio promedio de la canasta petrolera en 5,70 \$/b, causado por el exceso de oferta de hidrocarburos que, dado el bajo dinamismo de la economía mundial, se canalizó hacia la acumulación de inventarios. (BCV, 2002).

El deterioro de los precios internacionales de los principales productos de las actividades petroleras del sector público determinó la contracción del 6,37% que se observa en 2002. Este deterioro estuvo asociado con la restricción de oferta y la paralización de PDVSA a finales de año (BCV, 2003).

La desaceleración que se observa durante 2003 se da por los conflictos políticos y sociales ocurridos en el país. La paralización total de la actividad de la empresa PDVSA durante diciembre de 2002 y primeros meses de 2003 originó una profunda crisis en el país, que sólo fue posible subsanarla durante 2004.

En función de lo anterior, la actividad petrolera nacional, al igual que el resto de la actividad económica nacional, se vio severamente afectada por la paralización de sus operaciones. A ello se suma la salida del casi el 50% del personal de la industria petrolera, aspectos estos que dificultaron la recuperación de la producción a los niveles que se habían alcanzado antes de la paralización de las actividades (Banco Mercantil, 2003).

Para 2004 se advierte un importante repunte del 44,21% en la exportación de bienes petroleros públicos, gracias a un entorno internacional altamente favorable caracterizado por la expansión de la economía mundial (fundamentalmente los Estados Unidos, Asia Oriental e India). Esta bonanza propició una mayor demanda de materias primas y productos básicos y presionó hacia la recuperación de sus precios, en particular de los productos energéticos como el petróleo. Adicionalmente, PDVSA impulsó la estrategia de colocar mayores cantidades de crudo (BCV, 2005). Todo ello favoreció que durante este año se cuantificara, en términos de ingreso efectivo, el mayor caudal de divisas.

Pasando a las actividades no petroleras del sector público venezolano, se aprecia un comportamiento un tanto heterogéneo de alzas y bajas entre 1999 y 2003. En comparación con las petroleras, estas actividades tienen muy poca incidencia sobre el total de bienes exportados (entre el 4 y el 5%). Sólo los dos primeros años de la

muestra analizada reflejan un 8%, peso que es superior al observado en los años siguientes.

En concreto, 1997 presenta el mayor valor de los bienes exportados por actividades no petroleras en este sector, al alcanzar los 1.847 millones de dólares. Le sigue en importancia, el último año (2004) con un total de 1.796 millones de dólares. Esto corrobora el manifiesto interés que el Estado venezolano fija en las actividades petroleras, base de su economía.

En lo que respecta al **Sector Privado**, se observa que la serie de las actividades petroleras empieza con el mínimo porcentaje de participación sobre el total de bienes exportados (1%).

Aunque en 1998 este peso se mantiene, se aprecia que las exportaciones de bienes petroleros del sector privado comenzaron un ritmo ascendente a partir de este año. Esto se debe principalmente a que durante el año 1997 el gobierno de turno decretó un proceso de apertura petrolera en el país, con la concesión de los convenios operativos. Como consecuencia, se permitió a las empresas privadas participar en la exploración, explotación y producción de petróleo y gas natural (especialmente en los considerados pozos inactivos) y en la prestación de servicios relacionados con la industria petrolera venezolana.

Se advierte un aumento notable de los bienes petroleros privados desde 1999 hasta el último año analizado. Así, en 2004 el valor de estos bienes casi se iguala a los bienes no petroleros privados; cuando han sido estos últimos los que han generado el mayor aporte al sector privado durante todo el período.

En lo que respecta a la actividad no petrolera del sector privado se observa un comportamiento más o menos homogéneo tanto en el volumen de exportaciones (promediando 3.980 millones de dólares en el período) como en el porcentaje sobre el total de bienes exportados (entre el 12% y el 15%). Destaca por su importancia el año 1998, que alcanza un peso del 23% del total de bienes, con un volumen de exportaciones de 4.095 millones de dólares, siendo la causa de ello la contracción sufrida por la exportación de bienes públicos petroleros por sus bajos niveles de precios. Sin embargo, el máximo valor de las exportaciones por este concepto se obtiene en el último año analizado, al sentirse ciertos síntomas de estabilización en la entrega formal de divisas por parte de CADIVI³ (BCV, 2004).

II.3 Análisis de las Exportaciones Venezolanas del Sector de Servicios

A continuación se presenta el análisis de la exportación del sector servicios, que conforma otra de las partidas que se presentaron en el cuadro 1. Del mismo modo que en el sector de bienes, el de los servicios se estructura en un sector público y pri-

³ Comisión de Administración de Divisas, creada según Decreto Presidencial el 05-02-2003, para administrar el mercado cambiario nacional.

vado, y éstos a su vez en actividades petroleras y actividades no petroleras. El Cuadro 5 presenta la evolución de la exportación de los servicios entre 1997 y 2004.

Como ya se mencionó anteriormente, la exportación de servicios venezolanos tiene una menor importancia que la de los bienes, por el aporte generado a la economía (alrededor de un 4%) y presenta cierta inestabilidad en su evolución. En las actividades de servicios, las más importantes corresponden a las actividades privadas y, en concreto, a las actividades no petroleras.

Se observa que el volumen mayor de exportaciones privadas de servicios se da en 1998 (1.030 millones de dólares), que también corresponde con el mayor peso obtenido para todo el período (72% sobre el total de servicios). Esto podría deberse a que en Octubre de 1997 fue privatizada la empresa de servicios SIDOR⁴, la cual aportó un volumen de exportaciones de 338 millones de dólares (BCV, 1999).

Cuadro 5. Exportaciones de servicios por sectores. (En millones de dólares)

SERVICIOS	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
SECTOR PUBLICO	456	392	449	445	453	347	343	386
Actividades Petroleras	207 (16%)	117 (8%)	182 (13%)	196 (17%)	168 (12%)	161 (16%)	158 (18%)	176 (16%)
Actividades No Petroleras	249 (17%)	275 (19%)	267 (20%)	249 (21%)	285 (21%)	186 (18%)	185 (21%)	210 (19%)
SECTOR PRIVADO	858	1.030	903	737	923	666	535	712
Actividades Petroleras	0	0	0	0	0	0	0	0
Actividades No Petroleras	858 (65%)	1.030 (73%)	903 (67%)	737 (62%)	923 (67%)	666 (66%)	535 (61%)	712 (65%)
TOTAL	1.314	1.432	1.352	1.182	1.376	1.013	878	1.098

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total exportado entre paréntesis).

Por el contrario, estas actividades presentan el mínimo durante 2003. Esta disminución estuvo determinada por la caída en el nivel de exportaciones, producto de la crisis nacional que se originó en Diciembre de 2002 (BCV, 2004). A esto se añade que las exportaciones de servicios están impulsadas por el sector privado, el cual tuvo dificultades para acceder a divisas como consecuencia del control de cambio decretado por el gobierno y la creación del CADIVI.

En conjunto, las actividades no petroleras del sector privado representan, en media, más del 65% del total de servicios exportados. Su importancia se debe princi-

⁴ La Siderúrgica del Orinoco (SIDOR) se creó en 1964 y es un complejo siderúrgico integrado, situado en la margen derecha del río Orinoco. SIDOR es uno de los complejos más grandes de su tipo en el mundo. Para la producción de acero utiliza tecnologías de Reducción Directa y Hornos Eléctricos de Arco, con recursos naturales disponibles.

palmente a las actividades de transporte marítimo y aéreo, los viajes y del sector comunicaciones, las cuales son prestadas casi en su totalidad por la iniciativa privada venezolana.

En lo que respecta a los servicios públicos petroleros, se advierte que su evolución no fue homogénea a lo largo del período, pues se observa un descenso de 117 millones de dólares en 1998, cuando los precios del crudo se situaron en el nivel más bajo durante el período analizado, y lograron máximos en 1999 y 2000. La subida en 1999 viene determinada por el repunte de los precios petroleros en más del 50% (ver cuadro 4); la del año 2000, es consecuencia de la expansión que sufrió la economía a nivel mundial.

Por otra parte, los servicios públicos exportados por actividades no petroleras muestran cierta estabilidad en el subperíodo 1997-2001, pues no estuvieron asociados a las fluctuaciones que experimentaron las petroleras. Sin embargo, disminuyen durante 2002 y 2003 a 186 y 185 millones de dólares respectivamente, como consecuencia de la crisis que afectó a la sociedad venezolana.

II.4 Análisis del Destino de las Exportaciones Venezolanas

Una vez analizada la cuantía de las exportaciones, se analizan los principales destinos a los que se dirigen las exportaciones venezolanas, los cuales se presentan en el Cuadro 6.

Estados Unidos es el principal receptor de las exportaciones venezolanas, a donde se dirigen en media más del 47% de las mismas. Según PDVSA, más del 50% de las exportaciones totales hacia ese país son petroleras.

Sigue en orden de importancia las Antillas Holandesas (Aruba y Curazao), destino que al inicio percibía menos del 10% de las exportaciones venezolanas y que durante 2001 y 2002 percibió el 16% y el 12% respectivamente. Esto podría deberse a la cercanía de las Antillas Holandesas con las costas de Venezuela y donde, además, PDVSA posee una planta refinadora de crudos.

Colombia es el país limítrofe que recibe más exportaciones venezolanas, entre un 5% y 6%. Se observa una reducción progresiva de dichas exportaciones, siendo la causa principal la pérdida del poder adquisitivo del Bolívar en relación con el Peso colombiano y a la presencia de grupos irregulares y guerrilleros en la zona geográfica divisional entre ambos países (Ross, 2002).

Cuadro 6. Principales destinos de las Exportaciones. (En millones de dólares)

PAÍSES	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Alemania	222 (<1%)	227 (1%)	204 (<1%)	291 (<1%)	289 (1%)	114 (<1%)
Antillas Holandesas	2.244 (9%)	1.152 (7%)	959 (5%)	2.492 (7%)	4.381 (16%)	3.321 (12%)
Brasil	968 (4%)	700 (4%)	901 (4%)	1.231 (4%)	374 (1%)	648 (2%)
Canadá	556 (2%)	366 (2%)	559 (3%)	400 (1%)	567 (2%)	280 (1%)
Chile	193 (1%)	189 (1%)	193 (1%)	181 (<1%)	125 (<1%)	112 (<1%)
Colombia	1.312 (5%)	1.427 (8%)	798 (4%)	867 (3%)	718 (3%)	741 (3%)
España	222 (1%)	189 (1%)	209 (1%)	472 (1%)	555 (2%)	533 (2%)
Estados Unidos	11.790 (49%)	7.999 (45%)	9.748 (47%)	16.533 (49%)	12.849 (48%)	11.817 (44%)
Holanda	366 (2%)	173 (1%)	200 (1%)	343 (1%)	289 (1%)	338 (1%)
Japón	255 (1%)	209 (1%)	236 (1%)	239 (<1%)	148 (<1%)	54 (<1%)
México	340 (1%)	226 (1%)	185 (<1%)	335 (1%)	257 (1%)	335 (1%)
Puerto Rico	662 (3%)	509 (3%)	590 (3%)	763 (2%)	66 (<1%)	207 (<1%)
Reino Unido	159 (<1%)	355 (2%)	168 (<1%)	79 (<1%)	103 (<1%)	232 (<1%)
Otros	4.582 (19%)	3.986 (23%)	6.013 (29%)	9.303 (28%)	5.946 (22%)	8.149 (30%)
Total	23.871	17.707	20.963	33.529	26.667	26.781

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total exportado entre paréntesis)

Brasil mantuvo una media del 4% como principal destino de las exportaciones venezolanas durante los cuatro primeros años, y que llegó a su máxima expresión en 2000. En ello pudieron haber influido las semejanzas de carácter ideológico que existe entre los presidentes de ambos países, lo cual favorece la reciprocidad comercial.

Puerto Rico es otro país latinoamericano que tiene importancia como destino de las exportaciones venezolanas. Igual que Estados Unidos, las mayores exportaciones

son petroleras. Registrando en media un promedio del 3 por ciento durante los primeros cuatro años y un brusco descenso en los últimos dos años.

Canadá tiene un comportamiento inestable como destino de los productos venezolanos. Fundamentalmente recibe productos tropicales y en menor cuantía petróleo. Por su lado, México mantiene una media invariable del 1 por ciento como receptor de exportaciones venezolanas, las cuales no incluyen el petróleo. Dentro del área sub regional, Chile destaca como el país que menos recibe productos venezolanos, pues el registro observado va en continuo descenso.

Entre los países europeos, España es el país que registra un crecimiento constante en las exportaciones venezolanas, las cuales se incrementaron en un 140% entre 1997 y 2002. De acuerdo con ICE (2005), Venezuela exporta hacia el país hispano alimentos (pesca y bebidas), petróleo y derivados (dentro del rubro de productos energéticos) y como semi-manufacturas, los materiales no ferrosos, hierro, acero y productos químicos (plásticos).

Siguen en el mismo orden Holanda y Alemania, situándose en último lugar el Reino Unido, aunque es uno de los pocos países que registra aumento de compras venezolanas durante el año 2002.

Por último, cabe señalar que Japón es el único país asiático que registra cifras destacables como receptor de las exportaciones venezolanas.

III. Análisis de las importaciones venezolanas

III.1. Una visión General del tipo de Importaciones

En el análisis de esta actividad, nuevamente se partirá de la información estadística del BCV. Ésta pone de manifiesto que, al igual que en el análisis de las exportaciones, es el Sector de Bienes el que realiza la mayor parte de las importaciones, mientras que el Sector Servicios queda en un plano secundario. Según la OCDE (2005), Banco Mundial (2005) y IMF (2004), esto es típico de un país subdesarrollado y una economía monoprodutora y monoexportadora, como es el caso de Venezuela.

En el Cuadro 7 se advierte el valor total de las importaciones de bienes y servicios por sectores entre 1997 y 2004. Así, el sector de bienes supera al de los servicios, con un promedio en el período del 83 por ciento del total de las importaciones realizadas.

Cuadro 7. Importaciones de bienes y servicios. En millones de dólares

SECTOR	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
BIENES	14.917 (83%)	16.755 (85%)	14.492 (82%)	16.865 (84%)	19.211 (85%)	13.360 (82%)	10.687 (79%)	17.318 (83%)
SERVICIOS	2.918 (17%)	2.948 (15%)	3.191 (18%)	3.301 (16%)	3.404 (15%)	3.021 (18%)	2.780 (21%)	3.490 (17%)
TOTAL	17.835	19.703	17.683	20.166	22.615	16.381	13.467	20.808

Fuente: BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total de importaciones entre paréntesis)

A lo largo del período analizado se aprecian incrementos y disminuciones de las importaciones del Sector de Bienes. Así, el mayor volumen de importaciones se registra en 2001 con 19.211 millones de dólares y los más bajos durante 1999, 2002 y 2003. Sin embargo, en el 2004 culmina con un aumento, cuando lograron remontar al 62,47%, comparado con la importación de bienes en 2003.

Por su parte, el Sector Servicios promedia el restante 18% del total de las importaciones venezolanas realizadas durante el período analizado. Se advierte una tendencia ascendente durante los primeros cinco años, pero registra una caída importante en 2003 al situarse en 2.780 millones de dólares, siendo éste el nivel más bajo observado. En el último año crece, cuantificando 3.490 millones de dólares, es decir, con un incremento de más del 25% en relación con el año anterior.

III.2. Análisis de las Importaciones Venezolanas del Sector Bienes

En el Cuadro 8 se presenta el total de los bienes importados entre 1997 y 2004, desglosados por sectores (público y privado) y estos, a su vez, por actividades (petroleras y no petroleras).

Cuadro 8. Importación de bienes por sectores. En millones de dólares

SECTOR	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
SECTOR PUBLICO	1.994	2.030	1.641	2.178	2.201	1.857	2.677	2.237
Actividades Petroleras	1.060 (13%)	1.150 (7%)	707 (5%)	1.018 (6%)	1.199 (6%)	961 (7%)	1.393 (13%)	1.139 (7%)
Actividades No Petroleras	934 (6%)	880 (5%)	934 (6%)	1.160 (7%)	1.002 (5%)	896 (7%)	1.284 (12%)	1.098 (6%)
SECTOR PRIVADO	12.923	14.725	12.851	14.687	17.010	11.503	8.010	15.081
Actividades Petroleras	196 (1%)	344 (2%)	739 (5%)	691 (4%)	582 (3%)	330 (2%)	142 (1%)	234 (1%)
Actividades No Petroleras	12.727 (80%)	14.381 (86%)	12.112 (84%)	13.996 (83%)	16.428 (86%)	11.173 (84%)	7.868 (74%)	14.847 (86%)
TOTAL	14.917	16.755	14.492	16.865	19.211	13.360	10.687	17.318

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total importado entre paréntesis).

Se aprecia que los bienes privados no petroleros tuvieron la mayor participación en todo el período, abarcando en promedio más de las cuatro quintas partes. Este comportamiento es contrario al de los bienes públicos observado en el Cuadro 3, relacionado con las exportaciones de bienes.

Al profundizar en la evolución de las importaciones del sector público, se advierte que las actividades petroleras son ligeramente superiores a las no petroleras, aunque su importancia tiende a acercarse a un 50%.

Las importaciones petroleras y no petroleras públicas observan un comportamiento inestable, que solamente resultaron importantes en 2003 debido a la crisis durante ese año, en el que totalizaron un 25%, aumento que guarda relación con la decisión del gobierno de tomar control absoluto de PDVSA, posterior a su paralización, y negociar directamente las actividades petroleras⁵. Durante el resto del período, a excepción de 1997, no se alcanza el 15%, siendo obvio que destaquen las actividades petroleras, por el esfuerzo que el Estado realiza para soportar estas actividades, fuente principal de su comercio internacional.

La importación de bienes petroleros privados crece hasta 1999, año que observa el mayor volumen de importaciones (739 millones). Según el BCV (2000), esto se debe a la toma de decisiones para incrementar inventarios ante la incertidumbre de la instauración de un nuevo gobierno, que generó expectativas en lo económico y político a nivel nacional e internacional. A esto se añade la situación política que planteaba la convocatoria a elecciones de una Asamblea Constituyente (que formaría la Constitución Nacional vigente desde 1961) lo que pudo haber actuado en el sector privado, como un estímulo a la cautela en la actividad importadora privada.

Por el contrario, estas importaciones privadas petroleras sufren una contracción durante el subperíodo 2000-2003, siendo mayor la observada durante 2002 y 2003, debido a la crisis y el control de cambio decretado por el gobierno en ese tiempo. Esta crisis provocó una importante salida de capitales, hubo desinversión, se redujo drásticamente la demanda agregada y se produjo una marcada depreciación del tipo de cambio real (BCV, 2003).

A la contracción del 2003 se añade el impacto que sobre la oferta impuso el transitorio régimen administrado de divisas (RAD) y la posterior creación del CADIVI que impuso un estricto control cambiario. Ello afectó directamente la importación de bienes privados, principalmente por la tardía instrumentación del régimen y la lentitud en los criterios de selección de importadores y tramitación de divisas. Así, sólo el 31,4% de las importaciones del sector privado pudieron acceder a las divisas requeridas ante dicho ente oficial (BCV, 2004). El sector beneficiado por el de con-

⁵ Antes del paro petrolero, PDVSA era administrada por una junta directiva con cierta autonomía que planificaba tanto a corto como a largo plazo sus actividades, considerando ciertas sugerencias gubernamentales. Después del paro, la junta directiva que nombró el Gobierno, al tomar control total de PDVSA, está plenamente identificada con los propósitos y políticas de éste y obedece estrictamente sus pautas; a tal punto que se modificó la Ley del Banco Central de Venezuela y ahora PDVSA rinde cuentas al Ejecutivo y no al BCV.

trol de divisas fue el público (con acceso directo de divisas en CADIVI), sector que registra un gran incremento de las importaciones en el 2003.

En lo que respecta a las importaciones no petroleras privadas, se observa un comportamiento heterogéneo a lo largo de todo el período. Destaca 2001, que observa el máximo volumen de importaciones (16.428 millones de dólares), año que coincidió con el mayor volumen de importaciones totales (19.211 millones de dólares). Esto produjo la expansión de la economía no petrolera, que también se vio favorecida porque los precios del barril de petróleo iniciaron una escalada, la cual se mantiene hasta el presente. Además, cabe resaltar que el Estado ingresó una notable cantidad de dólares, lo cual originó una mayor libertad económica.

Los valores mínimos de importaciones de bienes no petroleros privados se advierten en 2002 y 2003, pasando de 11.173 millones de dólares a 7.868 millones, observándose una contracción del 31,98% y un 29,58% respectivamente. Esta situación viene provocada por la delicada situación política vivida en el país y la crisis nacional. Esta crisis provocó una importante salida de capitales, la inversión se desincentivó, se redujo drásticamente la demanda agregada y se produjo una marcada depreciación del tipo de cambio real (BCV, 2003).

Durante el 2004 las importaciones privadas no petroleras se recuperaron. En ese año estas importaciones retomaron el ritmo ascendente con un valor porcentual semejante al mostrado en el año 2000 y casi el doble que el año anterior. Esta recuperación se vincula con la concesión que el gobierno dio a los importadores para que realizaran compras en el exterior, previo registro y cumplimiento de los requisitos exigidos por CADIVI. A esto también se añade el mayor nivel de la actividad económica interna soportado por el continuo incremento de los precios del barril del petróleo (BCV, 2005).

III.3. Análisis de las Importaciones Venezolanas del Sector de Servicios

A continuación se procede al análisis de la importación del sector servicios, la cual constituye otra de las partidas del comercio internacional venezolano. También se estructuran en un sector público y privado, y estos a su vez en actividades petroleras y actividades no petroleras. En el cuadro 9 se presenta la importación del sector Servicios.

Cuadro 9. Importación de servicios por sectores. (En millones de dólares)

SECTOR	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
PUBLICO	1.228	1.048	898	794	726	656	790	1.048
Actividades Petroleras	859 (29%)	590 (20%)	448 (14%)	410 (12%)	355 (10%)	295 (10%)	244 (9%)	336 (10%)
Actividades No Petroleras	369 (13%)	458 (16%)	450 (14%)	384 (12%)	371 (11%)	361 (12%)	546 (20%)	712 (20%)
PRIVADO	1.690	1.900	2.293	2.507	2.678	2.365	1.990	2.442
Actividades Petroleras	145 (5%)	245 (8%)	455 (14%)	463 (14%)	444 (13%)	312 (10%)	201 (7%)	230 (7%)
Actividades No Petroleras	1.545 (53%)	1.655 (56%)	1.838 (58%)	2.044 (62%)	2.234 (66%)	2.053 (68%)	1.789 (64%)	2.212 (63%)
TOTAL	2.918	2.948	3.191	3.301	3.404	3.021	2.780	3.490

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total importado entre paréntesis).

Como ya se expuso anteriormente, los servicios ocupan una modesta posición entre las importaciones venezolanas, siendo nuevamente las empresas del sector privado las que realizan un mayor volumen de compras en el exterior. Es más, éstas acaparan, en promedio, más del 70% de las importaciones de servicios totales. Sin embargo, a diferencia de lo que ocurría en los bienes, el sector público adquiere ahora una mayor importancia.

Al analizar el sector público, se advierte que la importación de servicios públicos petroleros mostró un comportamiento descendiente durante seis años consecutivos (1998-2003), pasando de 509 a 244 millones de dólares. En ello pudo haber incidido el hecho de que PDVSA logró durante ese tiempo alta capacitación y tecnificación en sus actividades, lo que llevó a prescindir de la contratación de servicios externos. Por otra parte, al despedirse un contingente cercano a los 20 mil empleados, durante y después de la paralización de la industria petrolera (al final de 2002 e inicio de 2003), e incorporar nuevos recursos humanos sin capacitación aparente, la empresa retoma la importación de servicios con nuevas empresas a partir de 2004, lo que origina el leve aumento registrado durante ese año (PDVSA, 2005).

En el sector de los servicios públicos no petroleros se advierte un descenso continuo de 1998 hasta 2002. Este registro que en media representa casi el 15 por ciento de todo el período, es inversamente proporcional a la mayoritaria participación que el sector privado tiene en los servicios no petroleros. De ello se deduce que este sector de los servicios parece estar destinado a la iniciativa privada venezolana. Esto puede inferirse en el aumento que se advierte en los servicios no petroleros públicos, durante los dos últimos años (2003-2004) de 546 y 712 millones de dólares respectivamente, donde el gobierno tuvo mayor participación para soportar esta actividad,

ante la disminución que registró el sector privado en se mismo período, debido a la crisis en 2002 y 2003.

Lo antes expuesto es inversamente proporcional al crecimiento que registró el sector privado en la importación de servicios no petroleros durante 1998-2001. Este sector registró un aumento cuando la misma actividad del sector público disminuyó. Se contrajo por la crisis en los siguientes dos años (2002-2003), período en el que el sector público registró el aumento, sobretodo en 2003. Y retomó nuevamente el crecimiento a partir de 2004, una vez superada la crisis del período precedente.

Lo anterior se soportaría en la mayor importancia que el sector público destina a la importación de servicios petroleros, en comparación con los no petroleros. Pero cuando estos servicios se contraen en el sector privado, es el Estado quien asume la responsabilidad e iniciativa de importarlos.

Los servicios petroleros privados observan un incremento homogéneo durante los primeros cuatro años (1997-2000) al pasar de 145 millones de dólares en 1997 a 463 millones de dólares en 2000. La participación del sector privado en los convenios operativos de la industria petrolera a partir de 1997, explicaría este incremento.

Desde 2001 la importación de estos servicios privados decae por el estancamiento del mercado petrolero a nivel mundial y la crisis venezolana, en conjunción con el control cambiario en 2002 y 2003. A partir de 2004 se advierte un ligero incremento, una vez que se normaliza el funcionamiento de la industria petrolera.

III.4. Análisis del Destino de las Importaciones Venezolanas

A continuación, en el Cuadro 10 se presentan los mercados de origen de los bienes importados.

**Cuadro 10. Principales destinos de las Importaciones de bienes.
(En millones de dólares)**

PAISES	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Alemania	562 (4%)	732 (4%)	718 (5%)	549 (3%)	590 (3%)	643 (5%)
Antillas Holandesas	49 (<1%)	103 (<1%)	20 (<1%)	9 (<1%)	186 (1%)	233 (2%)
Brasil	687 (5%)	696 (4%)	518 (4%)	794 (4%)	1.072 (6%)	791 (6%)
Canadá	322 (3%)	316 (2%)	296 (2%)	313 (2%)	385 (2%)	275 (2%)
Chile	130 (1%)	176 (1%)	200 (1%)	250 (1%)	292 (2%)	204 (2%)

Colombia	1.151 (8%)	1.034 (6%)	903 (6%)	1.322 (8%)	1.802 (9%)	1.152 (9%)
España	281 (2%)	384 (2%)	458 (3%)	445 (3%)	553 (3%)	377 (3%)
Estados Unidos	6.908 (46%)	7.602 (45%)	6.322 (44%)	6.765 (40%)	6.872 (36%)	4.511 (34%)
Holanda	236 (2%)	248 (2%)	219 (1%)	286 (1%)	232 (1%)	164 (1%)
Japón	512 (3%)	643 (4%)	515 (4%)	537 (3%)	785 (4%)	470 (4%)
México	556 (3%)	663 (4%)	510 (4%)	640 (4%)	822 (4%)	552 (4%)
Puerto Rico	32 (<1%)	26 (<1%)	33 (<1%)	26 (<1%)	27 (<2%)	22 (<1%)
Reino Unido	293 (2%)	313 (2%)	210 (1%)	345 (2%)	413 (2%)	327 (2%)
Otros	3.198 (21%)	3.819 (23%)	3.570 (25%)	4.584 (27%)	5.180 (27%)	3.639 (27%)
Total	14.917	16.755	14.492	16.865	19.211	13.360

Fuente: Adaptado de BCV, 2005. (Cifras porcentuales sobre el total importado entre paréntesis).

En función de los datos contenidos en el mismo, se aprecia que Estados Unidos constituye la principal fuente de las importaciones venezolanas, nación de la cual proviene, en media, más del 40% de los bienes que se adquieren en el exterior.

Dichas importaciones muestran inestabilidad, destacándose los dos primeros años como los de mayores compras externas, seguidos por el bienio 2000-2001, durante el cual hubo ingresos de divisas por el precio del petróleo. Además, durante ese tiempo existía mercado libre de divisas para poder importar (Ross, 2002). Durante el 2002 la importación de bienes estadounidenses disminuye, así como también la de la mayoría de los países, al nivel más bajo observado. Como ya se ha señalado, esta caída de las importaciones se debe al inicio de la crisis económica, social y política que se extendió hasta 2003.

Colombia ocupa el segundo lugar como fuente preferente de las importaciones venezolanas, con cifras bastantes distantes en comparación con las de Estados Unidos. Este mercado presenta una disminución en los años 1998 y 1999, se recupera en 2000 y 2001, registrando este año el mayor flujo de importaciones, para volver a decaer en 2002 a los niveles iniciales del año 1997. La importancia de Colombia como mercado de origen de las importaciones de Venezuela guardaría relación con que es un país con el que comparte frontera, historia, cultura y lengua, lo que ha favorecido la existencia de relaciones comerciales a lo largo de los años.

Brasil ocupa el puesto No. 3 como principal fuente de las importaciones venezolanas. Aunque algo menos que Colombia, es el otro estado fronterizo al sur de Venezuela, con una amplia línea divisoria natural que facilita el intercambio comercial.

México ha variado entre el cuarto y sexto lugar como proveedor de bienes extranjeros a la economía venezolana. Su importancia como mercado de origen de los bienes venezolanos viene motivada por los acuerdos bilaterales e interregionales que existen entre ellas.

Canadá, es el único país americano que pierde importancia como fuente de las importaciones venezolanas, pues ha disminuido progresivamente la frecuencia de productos importados; con la excepción del año 2001, donde se alcanza el máximo del período. Esto podría deberse a que Canadá actúa como fuente complementaria de productos que Estados Unidos no puede enviar hacia el país.

Dentro de los países europeos, Alemania ha ocupado posiciones importantes que lo ubican como uno de los principales mercados de origen de las importaciones venezolanas, provenientes del viejo continente.

España también es origen importante de importaciones. Esta posición se refuerza porque entre España y Venezuela se comparte una misma lengua y además existen lazos históricos y culturales que facilitarían el intercambio comercial. De la nación hispana se importan diversos productos, entre los que destacan alimentos (frutas y legumbres), productos semi-manufacturados de hierro y acero, bienes de equipo y maquinaria para la industria y diversas manufacturas para textiles y confección (ICE, 2005).

El Reino Unido se mueve entre el octavo y décimo puesto como proveedor para Venezuela; y Holanda lo hace entre el décimo y el decimosegundo puesto. Se observa que con el primero hay un incremento de la actividad importadora y un decremento con el segundo.

De igual forma que en las exportaciones, Japón es el único país asiático que aparece en la tabla ocupando indistintamente un importante quinto y sexto lugar como fuente de las importaciones venezolanas.

Las Antillas Holandesas que en las exportaciones venezolanas ocupan un segundo lugar, pues la refinación del crudo que le envía Venezuela es esencial para su economía, en el de las importaciones pierde importancia y se sitúan, en media, en el decimosegundo lugar.

Puerto Rico se ubicó en el puesto No. 13 en el ranking de mercados de origen de las importaciones de Venezuela. Este país, aunque forma parte del área de influencia del mar Caribe, no resulta atractivo como fuente para la compra de productos.

IV. Conclusiones e implicaciones

A lo largo del trabajo, se ha realizado un análisis descriptivo del Comercio Internacional de la Economía Venezolana durante los últimos nueve años. Para ello, se

han analizado, de forma independiente, las importaciones y exportaciones. Su análisis se ha centrado en la importancia y evolución manifestada en cada uno de los sectores y partidas, así como en el mercado de destino para el caso de las exportaciones y de origen para el de las importaciones.

Para concluir, se pueden analizar importaciones y exportaciones conjuntamente a través de su Balanza Comercial. Así, se observa que las exportaciones superan significativamente a las importaciones, lo que pone de manifiesto una balanza comercial positiva durante el período de tiempo analizado (1997–2004).

Cuadro 13. Balanza Comercial. (En millones de dólares)

ACTIVIDAD	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
EXPORTACIONES	23.871	17.707	20.963	33.529	26.667	26.781	28.048	39.846
IMPORTACIONES	14.917	16.755	14.492	16.865	19.211	13.360	13.467	20.808
SALDO	8.954	952	6.471	16.664	7.456	13.421	14.581	19.038

Fuente: Adaptado del BCV, 2005.

El rubro de las exportaciones está apuntalado por la actividad petrolera que el Gobierno venezolano realiza, convirtiéndose la comercialización de este producto natural en la primera fuente generadora de divisas para el país.

Lo antes expuesto se refuerza con el informe de la OECE (2005), donde afirma que el sector petrolero venezolano aporta aproximadamente el 20% del PIB y el 80% de las exportaciones. Los ingresos del gobierno procedentes del sector petrolero continúan situándose por encima del 50%, lo que se debe al aumento de los precios petroleros y de los impuestos que el gobierno aplica al sector. Esto se advierte especialmente a partir de 1998, cuando los precios del petróleo comenzaron una escalada a nivel mundial que en los actuales momentos se mantiene. En la actualidad, el precio de realización de la cesta petrolera venezolana entre el 1 al 7 de Abril de 2006 se cotiza en 57,19 dólares (PDVSA, 2006).

Por otra parte, se pone de manifiesto la necesidad que tiene la nación de recurrir al comercio internacional como una vía necesaria para obtener los recursos necesarios para su desarrollo. Es así como el comercio exterior venezolano ha jugado un papel fundamental en el desarrollo que actualmente el país exhibe. Aún más, se podría afirmar que este desarrollo guarda una estrecha vinculación con el comercio internacional del producto petrolero.

En este sentido, Venezuela se ha revelado como un país monoexportador, dependiente generalmente de un producto en particular: primero el cacao, luego el café y ahora el petróleo, que irrumpe en el escenario económico interno en la década de los años 20 del siglo XX y que se afianza con la Nacionalización de la industria petrolera a partir del 1 de Enero de 1976.

La importancia que representan las exportaciones petroleras para la economía venezolana, se manifiesta en el argumento expuesto por Correa (2005), al afirmar que el petróleo que exporta el país repercute en el comportamiento de las principales variables macroeconómicas del país, tales como el gasto público, las políticas fiscales y monetarias, la política cambiaria y todas las consecuencias que se derivan de las mismas.

Como consecuencia se da una dependencia cada vez más estrecha de la economía venezolana con un producto natural no renovable, como es el petróleo. De no tomarse las medidas y previsiones económicas que la situación requiera, podría acarrear consecuencias imponderables para el país en todas sus dimensiones.

Lo anterior ha sido reiterativo desde que el escritor venezolano Dr. Arturo Uslar Pietri⁶ expuso la tesis de “sembrar el petróleo” en 1936. Con ello advertía la necesidad impostergable de invertir el beneficio petrolero en actividades económicas que sustituyeran progresivamente al petróleo como única y principal fuente generadora de ingreso fiscal.

Se advierte la poca atención que se dedica al comercio exterior de los servicios venezolanos, comercio que en su mayoría lo desempeña el sector privado. Este aspecto resulta contrario a lo que debe ser el desarrollo integral del comercio internacional venezolano, el cual prácticamente fundamenta su crecimiento en el petróleo.

El sector privado también interviene en el proceso exportador venezolano, pero con menos contundencia que el público. Realiza un aporte a las exportaciones con algo menos del 20 por cien aproximadamente; aunque a partir de 1999, las actividades petroleras privadas han comenzado a incrementar sus exportaciones, gracias a la apertura de los convenios operativos que inició el Estado venezolano a partir de 1998.

En cuanto a importaciones se refiere, el sector privado es el que toma la vanguardia, pues participa con mayor notoriedad en esta modalidad de comercio internacional que el sector público. Así, se advierte que es el sector privado el que realiza alrededor del 85% de las compras externas de productos, siendo las actividades no petroleras privadas las que más destacan en esta modalidad.

A juzgar por el análisis realizado al comercio exterior venezolano, el país continúa dependiendo en un alto porcentaje de la renta que obtiene al comercializar el petróleo en el mercado internacional. Del mismo modo, utiliza esa renta para obtener bienes y productos en el exterior, muchos de los cuales pudieran obtenerse internamente, de existir planes concretos de inversión que tiendan a sustituir el alto volumen de importaciones que la nación venezolana realiza. Evidentemente, ello repercutiría de una forma más favorable en su Balanza Comercial.

⁶ El 14 de julio de 1936, el diario caraqueño *Ahora* publicaba un artículo titulado “Sembrar el petróleo”, del escritor venezolano Arturo Uslar Pietri, quien planteó la necesidad de redireccionar los recursos provenientes de la renta petrolera hacia el impulso del sector no petrolero de la economía nacional, con miras al desarrollo integral del país.

Se estima que el análisis realizado al comercio exterior de Venezuela, en las modalidades de importación y exportación, aporta una base de información para el país. Hasta donde se tiene conocimiento, existen muy pocos estudios que hayan analizado en detalle el comercio internacional venezolano como el realizado en este artículo, lo que supone el logro del objetivo propuesto en el mismo.

V. Bibliografía

- BANCO CENTRAL DE VENEZUELA (BCV) (1998): Informe anual. Caracas.
_____ (1999): Informe anual. Caracas.
_____ (2000): Informe anual. Caracas.
_____ (2001): Informe anual. Caracas.
_____ (2002): Informe anual. Caracas.
_____ (2003): Informe anual. Caracas.
_____ (2004): Informe anual. Caracas.
_____ (2005): Informe anual. Caracas.
BANCO MERCANTIL (2003): Informe económico mensual (Diciembre). Caracas.
_____ (2005): <http://www.bancomundial.org.ve>.
COVARRUBIAS, I. (2005): Convergencia económica: Una aproximación al caso de América Latina. UCLA, Barquisimeto, Venezuela.
INSTITUTO DE COMERCIO EXTERIOR (ICE) (2005): Estadísticas del comercio exterior de España (América). Boletín Económico No. 2.847. Octubre. España.
INTERNACIONAL MONETARY FUND (IMF) (2004): Yearbook. Direction of Trade Statistics.
OFICINA ECONÓMICA Y COMERCIAL DE ESPAÑA (OECE). Embajada de España en Venezuela (2005): Guía país Venezuela. Caracas. Junio y Septiembre.
ORGANIZACIÓN PARA LA COOPERACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICO (OCDE) (2005): <http://www.oecd.org/home>.
PETRÓLEOS DE VENEZUELA, COMPAÑÍA ANÓNIMA (PDVSA) (2006): <http://www.pdvs.org.ve>
REPÚBLICA DE VENEZUELA (1975): Ley que Reserva al Estado la Industria y Comercio de los Hidrocarburos.
_____ (1999): Ley de Minas.
REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA (2001): Ley de Hidrocarburos.
ROSS, M. (2002): Coyuntura Nacional. Revista de Economía Caracas.